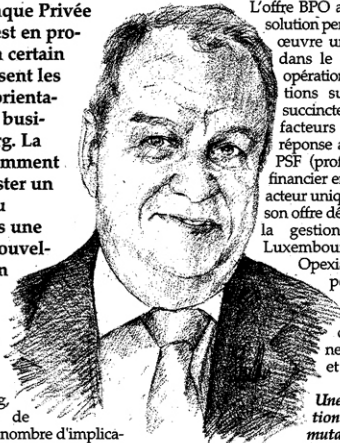


Opexia PSF lance une offre BPO haut de gamme pour les banques privées et gestionnaires de fortune exigeants:

Une solution pour un modèle opérationnel efficient

L'industrie de la Banque Privée Luxembourgeoise est en profonde mutation. Un certain nombre de facteurs poussent les acteurs à repenser leurs orientations stratégiques et leur business model à Luxembourg. La réponse à la question "comment la banque privée peut rester un acteur de premier plan au Luxembourg" réside dans une orientation stratégique nouvelle incluant notamment un recentrage sur leur cœur de métier et par la mise en place d'un modèle opérationnel efficient.

NGR Consulting Luxembourg, via son centre d'étude et de recherche a identifié un certain nombre d'implications et de stratégies d'adaptations "types" en fonction des facteurs clés de succès maîtrisés par les différentes organisations. Opexia PSF permet de fournir des solutions concrètes à chacune de ces orientations afin d'aider ses clients à maîtriser les facteurs clés de succès attachés à chacun de ses profils.



L'offre BPO apparaît comme une solution permettant de mettre en œuvre une de ces stratégies dans le cadre d'un modèle opérationnel efficient. Les sections suivantes présentent succinctement les principaux facteurs de mutation et la réponse apportée par Opexia PSF (professionnel du secteur financier en cours d'agrément), acteur unique par son activité et son offre dédiées au segment de la gestion de fortune, au Luxembourg et en Europe. Opexia fait partie du groupe NGR, acteur spécialisé sur les prestations de conseil et de services à la chaîne de valeur financière et bancaire.

Une industrie de la gestion de fortune en pleine mutation

L'industrie de la Banque Privée connaît une période de profond bouleversement. De nombreux facteurs d'ordre réglementaire et tendances de fond liées aux comportements des clients finaux changent la structuration du marché. Ces mutations

imposent aux organisations de revoir leur couverture de services ainsi que leurs rapports avec les différents métiers bancaires. Elles nécessitent d'engager une transformation de leur organisation sur base du tryptique marché - business model - modèle opérationnel.

Les implications de ces changements sur l'architecture métier des organisations sont diverses et touchent différents niveaux de l'organisation.

La première de ces implications réside dans la nécessité pour ces acteurs d'obtenir une réduction significative de la structure de coût sur le long terme. Le challenge sous jacent consiste ainsi à savoir gérer l'effet de ciseau induit par le nouveau paradigme: celui de changer de structure de coût tout en investissant dans un business model adapté à la nouvelle structuration du marché.

Une offre innovante permettant de mettre en œuvre les nécessaires orientations stratégiques induit par la recherche de compétitivité de la place financière luxembourgeoise

Opexia PSF vise à fournir une offre complète permettant une création de valeur optimale pour les acteurs de la Gestion Privée. Outre les fonctions de Business Process Outsourcing, Opexia PSF permet de disposer de 2 leviers de mutualisation:

- Support à l'activité Banque Privée;
- Mutualisation des logistiques bancaires.

Plus qu'un simple acteur BPO, Opexia PSF se veut le partenaire de la déclinaison des orientations stratégiques des acteurs de la Gestion Privée ou de fortune grâce à:

- des outils efficaces;
- une facturation liée au résultat;
- une palette d'offres et de services adaptés;
- des services de support d'ingénierie qualifiés.

L'offre Oddo-Opexia, fruit d'un partenariat avec la banque Oddo, répond à la volonté d'un modèle global custody, global brokerage et BPO complet. Opexia PSF lance ainsi une offre innovante de BPO back office et d'ingénierie patrimoniale qui répond à la volonté d'obtenir via une plateforme unique:

- une mutualisation des chaînes de production Back Office cash, titres, comptables et réglementaires;
- un support d'ingénierie patrimoniale et multi-fiscale;
- des services de domiciliation pour fournir aux clients des banques une structure patrimoniale répondant à leurs besoins;
- un modèle métier global avec un partenaire unique: prestations Global Custody, Global Brokerage.

Vous souhaitez expérimenter une nouvelle idée de modèle opérationnel efficace? Contactez-nous à l'adresse: info@opexia.lu

Jean-Michel MARQ,
Administrateur d'Opexia