

Opexia PSF lance une offre BPO haut de gamme pour les Banques Privées et gestionnaires de fortune exigeants

UNE INDUSTRIE DE LA GESTION DE FORTUNE EN PLEINE MUTATION

L'industrie de la Banque Privée connaît une période de profond bouleversement. De nombreux facteurs d'ordre réglementaire et tendances de fond liées aux comportements des clients finaux changent la structuration du marché. Ces mutations imposent aux organisations de revoir leur couverture de services ainsi que leurs rapports avec les différents métiers bancaires. Elles nécessitent d'engager une transformation de leur organisation sur base du tryptique marché-business model-modèle opérationnel.

LES IMPLICATIONS DE CES CHANGEMENTS SUR L'ARCHITECTURE MÉTIER DES ORGANISATIONS SONT DIVERSES ET TOUCHENT DIFFÉRENTS NIVEAUX DE L'ORGANISATION.

La première de ces implications réside dans la nécessité pour ces acteurs d'obtenir une réduction significative de la structure de coût sur le long terme. Le challenge sous-jacent consiste ainsi à savoir gérer l'effet de ciseau induit par le nouveau paradigme : celui de changer de structure de coût tout en investissant dans un business model adapté à la nouvelle structuration du marché.

UNE OFFRE INNOVANTE POUR ALIGNER LES NÉCESSAIRES ORIENTATIONS STRATÉGIQUES

Opexia PSF vise à fournir une offre complète permettant une création de valeur optimale pour les acteurs de la Gestion Privée. Outre les fonctions de Business Process Outsourcing, Opexia PSF permet de disposer de 2 leviers de mutualisation :

- Support à l'activité Banque Privée
- Mutualisation des logistiques bancaires

Plus qu'un simple acteur BPO, Opexia PSF se veut le partenaire de la déclinaison de votre orientation stratégique.

L'offre Oddo-Opexia, fruit d'un partenariat avec la banque Oddo, répond à la volonté d'un modèle global custody, global brokerage et BPO complet. Opexia PSF lance ainsi une offre innovante de BPO back office et d'ingénierie patrimoniale qui répond à la volonté d'obtenir via une plate-forme unique :

- une mutualisation des chaînes de production Back Office cash, titres, comptables et réglementaires,
- un support d'ingénierie patrimoniale et multi-fiscale,
- des services de domiciliation pour fournir à vos clients une structure patrimoniale répondant à leurs besoins,
- un modèle métier global avec un partenaire unique : prestations Global Custody, Global Brokerage.

Vous souhaitez expérimenter une nouvelle idée de modèle opérationnel efficace ? Contactez-nous à l'adresse : info@opexia.lu



Nordine Garrouche,
Associate Director d'Opexia